

# Provisionstabelle für Kooperationspartner der 4Mis GmbH

**V1.8**

**Stand: 01.11.2016**

### 1. Kooperationspartner:

Sobald Sie bei Personal-Planer als Kooperationspartner registriert sind, vermitteln Sie eigenständig unsere Produkte aus unserem Onlineangebot [www.personal-planer.de](http://www.personal-planer.de) an Neukunden und erhalten im Gegenzug für die unten aufgeführten Software-Module, Produkte und Services, eine attraktive Provision gezahlt.

Zusätzlich zu einem möglichen Laufzeitrabatt, können Sie selbstständig Ihren Interessenten einen individuellen Hausrabatt von bis zu 10,0% auf die Software-Module zusichern. (Hardware nicht rabattierfähig)

### 2. Dauer des Provisionsanspruchs:

Der jeweilige Provisionsanspruch, der durch Abschluss eines Neukunden (Auftragserteilung) entsteht, wird für die Dauer der aktiven Kooperationspartnerschaft monatlich fortlaufend, für einen Zeitraum von bis zu **24 Monaten** gewährt, sofern das Vertragsverhältnis mit dem Kunden nicht vorzeitig endet.

### 3. Art der Vermittlung:

Unterschieden wird zwischen drei Arten der Vermittlung und dementsprechend werden unterschiedliche Provisionsmodelle zu Grunde gelegt:

#### 3.1 Selbständiger Abschluss:

Selbständiger Abschluss (Auftragserteilung) eines durch den Kooperationspartner alleine vermittelten Neukunden. Es war keinerlei Aktion (z.B. Präsentation oder Beratung) seitens PP notwendig um die Auftragserteilung des Neukunden zu erreichen.

#### 3.2 Qualifizierte Kontaktvermittlung:

Der Kooperationspartner hat das PP-System dem Interessenten aktiv vorgeschlagen und diesen dann an PP verwiesen. PP hat zum Vertragsabschluss beigetragen z.B. durch Kontakt per Telefon oder E-Mail, Präsentation oder Beratung des Interessenten.

#### 3.3 Qualifizierte Empfehlung (Referenzkunde):

PP verweist einen Interessenten an den Kooperationspartner der das System von PP aktiv den Interessenten empfiehlt um so zum Vertragsabschluss beizutragen z.B. durch Kontakt per Telefon oder E-Mail, Präsentation oder Beratung des Interessenten.

#### 3.4 Qualifizierte Kooperationspartnervermittlung:

Bei erfolgreicher Vermittlung eines neuen Kooperationspartners, gewähren wir für die Dauer von **24 Monaten**, eine Vermittlungsprovision in Höhe von **25,0%** auf die monatliche Kooperationspartnerabrechnung des neu vermittelten Kooperationspartners. Für die Berechnungen werden allerdings ausschließlich die Abschlüsse nach 3.1 und 3.2 berechnet, nicht jedoch die Provisionen nach 3.3 (also nur direkte Vermittlungen).

### 4. Provisionstabellen:

#### 4.1 Provisionstabelle bei selbständigem Abschluss eines Neukunden (laut 3.1):

Hardware & Services						
Produkte	Bis zu einem Hausrabatt in Höhe von:					
	0,0%	5,0%	10,0%	15,0%	20,0%	über 20,0%
	gewähren wir den Kooperationspartner folgende Provision:					
Miet-Terminal (TACU-Serie)	5,0%	4,5%	4,0%	3,0%	2,5%	Nach Absprache
Kauf-Terminal (TACU-Serie)	5,0%	4,5%	4,0%	3,0%	2,5%	Nach Absprache
Alle Pro-Supports	15,0%	10,0%	5,0%			

Software-Module (AGM, AZV, BV, DPA, DPB, DV, PEP, PT, SP, SMS, UP)						
Optionaler Laufzeitrabatt für Kunden bei einer gewählten Mindestlaufzeit / Folgelaufzeit von:	Bis zu einem Hausrabatt in Höhe von:					
	0,0%	5,0%	10,0%	15,0%	20,0%	über 20,0%
	gewähren wir den Kooperationspartner je nach Laufzeit (links) folgende Provision:					
3 / 1 Monate (0,0%)	15,0%	15,0%	15,0%	10,0%	7,0%	Nach Absprache
6 / 3 Monate (2,5%)	16,0%	16,0%	16,0%	11,0%	8,0%	Nach Absprache
12 / 6 Monate (5,0%)	17,0%	17,0%	17,0%	12,0%	9,0%	Nach Absprache
18 / 9 Monate (7,5%)	18,0%	18,0%	18,0%	13,0%	10,0%	Nach Absprache
24 / 12 Monate (10,0%)	19,0%	19,0%	19,0%	14,0%	11,0%	Nach Absprache
36 / 12 Monate (15,0%)	20,0%	20,0%	20,0%	15,0%	12,0%	Nach Absprache
48 / 24 Monate (20,0%)	21,0%	21,0%	21,0%	16,0%	13,0%	Nach Absprache
60 / 24 Monate (25,0%)	22,0%	22,0%	22,0%	17,0%	14,0%	Nach Absprache

#### 4.2 Provisionstabelle bei Qualifiziertem Kontaktvermittlung eines Neukunden (laut 3.2):

Hardware & Services						
Produkte	Bis zu einem Hausrabatt in Höhe von:					
	0,0%	5,0%	10,0%	15,0%	20,0%	über 20,0%
	gewähren wir den Kooperationspartner folgende Provision:					
Miet-Terminal (TACU-Serie)	2,5%	2,5%	2,0%	2,0%	2,0%	Nach Absprache
Kauf-Terminal (TACU-Serie)	2,5%	2,5%	2,0%	2,0%	2,0%	Nach Absprache
Alle Pro-Supports	10,0%	5,0%	2,5%			

## Provisionstabelle für Kooperationspartner

Software-Module (AGM, AZV, BV, DPA, DPB, DV, PEP, PT, SP, SMS, UP)						
Optionaler Laufzeitrabatt für Kunden bei einer gewählten Mindestlaufzeit / Folgelaufzeit von:	Bis zu einem Hausrabatt in Höhe von:					
	0,0%	5,0%	10,0%	15,0%	20,0%	über 20,0%
	gewähren wir den Kooperationspartner je nach Laufzeit (links) folgende Provision:					
3 / 1 Monate (0,0%)	10,0%	10,0%	10,0%	7,0%	5,0%	Nach Absprache
6 / 3 Monate (2,5%)	11,0%	11,0%	11,0%	8,0%	6,0%	Nach Absprache
12 / 6 Monate (5,0%)	12,0%	12,0%	12,0%	9,0%	7,0%	Nach Absprache
18 / 9 Monate (7,5%)	13,0%	13,0%	13,0%	10,0%	8,0%	Nach Absprache
24 / 12 Monate (10,0%)	14,0%	14,0%	14,0%	11,0%	9,0%	Nach Absprache
36 / 12 Monate (15,0%)	15,0%	15,0%	15,0%	12,0%	10,0%	Nach Absprache
48 / 24 Monate (20,0%)	16,0%	16,0%	16,0%	13,0%	11,0%	Nach Absprache
60 / 24 Monate (25,0%)	17,0%	17,0%	17,0%	14,0%	12,0%	Nach Absprache

### 4.3 Provisionstabelle bei Qualifizierter Empfehlung (durch Referenz) eines Neukunden (laut 3.3):

Hardware & Services						
Produkte	Bis zu einem Hausrabatt in Höhe von:					
	0,0%	5,0%	10,0%	15,0%	20,0%	über 20,0%
	gewähren wir den Kooperationspartner folgende Provision:					
Miet-Terminal (TACU-Serie)	2,5%	2,5%	2,0%	2,0%	2,0%	Nach Absprache
Kauf-Terminal (TACU-Serie)	2,5%	2,5%	2,0%	2,0%	2,0%	Nach Absprache
Alle Pro-Supports	10,0%	5,0%	2,5%			

Software-Module (AM, DPA, DV, PEP, PT, SP, SMSI, SMSO, UP, AZV)						
Optionaler Laufzeitrabatt für Kunden bei einer gewählten Mindestlaufzeit / Folgelaufzeit von:	Bis zu einem Hausrabatt in Höhe von:					
	0,0%	5,0%	10,0%	15,0%	20,0%	über 20,0%
	gewähren wir den Kooperationspartner je nach Laufzeit (links) folgende Provision:					
3 / 1 Monate (0,0%)	10,0%	10,0%	10,0%	7,0%	5,0%	Nach Absprache
6 / 3 Monate (2,5%)	11,0%	11,0%	11,0%	8,0%	6,0%	Nach Absprache
12 / 6 Monate (5,0%)	12,0%	12,0%	12,0%	9,0%	7,0%	Nach Absprache
18 / 9 Monate (7,5%)	13,0%	13,0%	13,0%	10,0%	8,0%	Nach Absprache
24 / 12 Monate (10,0%)	14,0%	14,0%	14,0%	11,0%	9,0%	Nach Absprache
36 / 12 Monate (15,0%)	15,0%	15,0%	15,0%	12,0%	10,0%	Nach Absprache
48 / 24 Monate (20,0%)	16,0%	16,0%	16,0%	13,0%	11,0%	Nach Absprache
60 / 24 Monate (25,0%)	17,0%	17,0%	17,0%	14,0%	12,0%	Nach Absprache

### 5. Änderungsrecht:

PP behält sich vor, die vorgenannten Provisionstabellen nach billigem Ermessen anzupassen. PP wird den Kooperationspartner über solche Anpassungen im Vorfeld informieren.

Die unter 4.1, 4.2 und 4.3 aufgeführten Provisionsprozente gelten nur für Neubestellungen unter Verwendung der jeweils gültigen „AGB“, der „GGBK“ und des „PLV“ von PP. Provisionsabrechnungen erfolgen ca. 6 Wochen nach Zahlungseingang auf Grundlage der jeweiligen Kundenrechnungen. Allerdings nur einmal im Monat und erst ab einer Auszahlungshöhe von über 25,00 EUR. Jeder Kunde wird für die Dauer der Kooperationspartnerschaft fortlaufend auf Grundlage der in Rechnungen gestellten Leistungen verprovisioniert. Änderungen vorbehalten!